

Magisch Ondernemen Academie



Module 6

VERTROUWEN IN JE AANBOD

Vertrouwen in je aanbod

Ok. Dit is belangrijk. Heel belangrijk!

Vertrouwen in je aanbod.

Of te wel. De mindset! De mindset van verkopen. De mindset van lanceren.

Jouw mindset dus!

Hoe voel jij je over verkopen?

Hoe voel jij je over lanceren?

Hoe voel jij je over je diensten en producten? Je programma's.

Hoe voel jij je over jezelf?

Dat!

Daar draait het om!

Dat gaat uiteindelijk uitmaken. Of je het gaat verkopen of niet!

Want. Laten we eerlijk zijn. Als jij in een winkel komt. Op zoek naar een nieuwe tv. En de verkoper staat daar maar een beetje te staan. En je vraag. Moet ik deze hebben? Antwoord hij iets als:

Tja. Ja. Wie weet. Misschien.

Of wat dan ook!

Als er geen overtuiging in zit.

Als er geen vertrouwen in zit.

Als er geen enthousiasme in zit!

Ga jij niet kopen!

En zo werkt het met alles!

Dus ook als je het hebt over een online programma. 1 op 1 coachingsessies. Wat dan ook.

Jij moet er in geloven!

Jij moet er achter staan!

Jij moet het belangrijk vinden!

Dat! En pas dan!

Ga je het verkopen.

Gaat lanceren werken.

Ga je je diensten aan de man of aan de vrouw weten te brengen.

En zoals ik al zei. In de video training. Dat kun je leren.

Gelukkig ;). Want echt.

Ook ik had er in het begin geen vertrouwen in.

Geloofde er niet in.

Misschien een beetje. Want ja. Anders begin je waarschijnlijk sowieso niet.

Maar niet echt. Niet vol overtuiging.

En weet je?!

Soms heb ik dat nog steeds niet!

Of heb ik het weer. Dat ik in de angst schiet. In de twijfel. In de onzekerheid.

Is dit echt wel wat?

Kan dit echt wel?

Is het goed genoeg?

Wat gaan ze er van vinden?

Dat soort gedachten?

Gaan nog steeds door mijn hoofd!

Het enige verschil nu? Vergeleken met toen?

Nu laat ik me er niet meer door weerhouden!

Nu weet ik wat ik moet doen om hier door heen te gaan.

En lukt het me om te shiften!

Te shiften.

Vanuit de angst.

Vanuit de onzekerheid.

Vanuit de twijfel.

Weer terug naar vertrouwen!

Weer terug naar geloven!

En als ik dit kan?

Dan kan jij dit ook!

Hoe doe je dit?

Door in te tunen! In te tunen in jezelf. Je te verbinden. Met je diepste zelf.

En jezelf vragen te stellen.

Met als uiteindelijke doel?

Jezelf er weer aan te herinneren!
Waarom je dit doet!
Waarom het belangrijk is!
Waarom wat je doet van waarde is!
Waarom jij van waarde bent!

Want dat. En het is belangrijk dat je dit goed realiseert. Ontstaat niet vanzelf.
Komt niet als vanzelf.

Je vertrouwt niet als vanzelf.
Je gelooft niet als vanzelf.
In jezelf.
In de dingen die je doet.

Twijfel is normaal.
Angst is normaal.
Dat is hoe we zijn geprogrammeerd!

Dus voel je er niet rot over.
Laat je er niet door tegenhouden!

Maar shift het!
Shift het! Naar hoe je wilt dat het is!
Door in te tunen.
En jezelf vragen te stellen.

Neem even de tijd.
Zoek een rustige plek op.
Stel jezelf de vraag.
En dan. Schrijf op. Wat er in je op komt. Wat er door je heen gaat.
Denk er niet over na! Laat het gewoon ontstaan.

Vraag 5: Hoe verandert dit hun leven?

Welk effect heeft dit. Of zal dit hebben. Op het leven van je zielsklanten.

Lined area for writing the answer, consisting of multiple horizontal lines.

